

## Agronegócio

Exportações de produtos orgânicos registram novo recorde

pág. 003



## Promoção

Próximo sorteio da Cooper Festa de Prêmios será em Araçatuba

pág. 007

## Pecuária

Questão sanitária influencia mercado leiteiro do Sul

pág. 004



## Parcerias e Eventos

Dia de campo sobre manejo de herbicida em pastagens

pág. 010

Comemore e Participe!  
**COOPER  
FESTA  
DE  
PRÊMIOS**  
CAMDA  
A Força do Campo  
A Festa é de Todos Nós!



# 2 de fevereiro - Dia Mundial das Zonas Úmidas

wikipedia



As zonas úmidas são complexos ecossistemas que englobam desde as áreas marinhas e costeiras até as continentais e as artificiais. Alguns exemplos são os lagos, manguezais, pântanos e também áreas irrigadas para agricultura, reservatórios de hidrelétricas etc. Ao todo são classificados 42 diferentes tipos de zonas úmidas.

As zonas úmidas têm sido, desde sempre, utilizadas para a agricultura, proporcionando água de boa qualidade e solos férteis. No entanto, encontram-se atualmente amea-

çadas devido à sua crescente procura para este fim. Em algumas regiões do mundo, perderam-se já mais de metade das turfeiras, pântanos, áreas ribeirinhas, zonas litorais e lacustres, e planícies de inundação.

Torna-se assim urgente adotar práticas agrícolas que reduzam os impactos negativos sobre as zonas úmidas, que as recuperem e promovam agroecossistemas multifuncionais.

A definição do conceito de zona úmida surgiu na Convenção de Ramsar. O tratado intergovernamental celebrado no Irã, em

1971, marcou o início das ações nacionais e internacionais para a conservação e o uso sustentável das zonas úmidas e de seus recursos naturais. Atualmente, 150 países são signatários do tratado, incluindo o Brasil. A convenção também classificou zonas úmidas de importância mundial, os chamados Sítios Ramsar. Existem 1.556 Sítios Ramsar reconhecidos mundialmente por suas características, biodiversidade e importância estratégica para as populações locais, totalizando 129.661.722 hectares.

## Expediente



**Presidente de honra:** Mário Matsuda (*in memoriam*)

### CONSELHO DIRETIVO

Oswaldo Kunio Matsuda – diretor presidente  
Waldomiro Teixeira de Carvalho Jr. – diretor superintendente  
Gumercindo Fernandes da Silva – diretor secretário

### Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, Ismael de Freitas Calori, Julio Marcio Pereira de Oliveira, Kellmanny Maycoll Barros de Oliveira, Luiz Carlos Bocchi

### Conselho Fiscal

Efetivos: Nelson Tadao Matsuda, Jose Roberto Ferreira, Pedro Frias  
Suplentes: Fernando Cezar Montroni, Paulo Sergio Meirelles Villela Junior, Laercio Biasi

### ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchiotti - MTb: nº 37.373/SP  
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

### Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457  
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305  
Editoração eletrônica: Fabrício Lopes – e-mail: fjpl79@gmail.com  
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

### ENDEREÇOS

**Adamantina** – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

**Adamantina** – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 - lojamatriz@camda.com.br

**Adamantina** – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 - estoque@camda.com.br

**Adamantina** – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 - Tel.: (18) 9132-1115

**Adamantina** – laboratório de análises agrônômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 - laboratorio@camda.com.br

**Andradina** – loja: Av. Guanabara, 2920 - Te.: (18) 3702-7878 - andradina@camda.com.br

**Andradina** – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 - fabrica@camda.com.br

**Andradina** – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 - siloandradina@camda.com.br

**Aquidauana:** Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 - aquidauana@camda.com.br

**Araçatuba:** Av. Governador Mário Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 - aracatuba@camda.com.br

**Assis:** Rua Floriano Peixoto, 201 – Tel.: (18) 3302-2366 - assis@camda.com.br

**Bataguassu:** Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 - bataguassu@camda.com.br

**Cambara:** Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 – cambara@camda.com.br

**Campo Grande:** Av. Costa e Silva, 332 – Tel.: (67) 3345-4600 - campogrande@camda.com.br

**Coromandel:** Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-7050 – coromandel@camda.com.br

**Coxim:** Avenida Virgínia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 - coxim@camda.com.br

**Dourados:** Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 - dourados@camda.com.br

**Dracena:** Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 - dracena@camda.com.br

**Frutal:** Av. Juscelino Kubitschek, 2710 - frutal@camda.com.br

**Iturama:** Avenida Prefeito Juca Padua, 424 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br

**Jau:** Av. Zien Nassif, 1240 – Tel.: (14) 3602-1050 - jau@camda.com.br

**Junqueirópolis:** Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - junqueiropolis@camda.com.br

**Lavinia** – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 - lavinia@camda.com.br

**Lençóis Paulista:** Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 - lencois@camda.com.br

**Lins:** Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - lins@camda.com.br

**Londrina:** Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - londrina@camda.com.br

**Macatuba:** Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 - macatuba@camda.com.br

**Naviraí:** Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 - navirai@camda.com.br

**Nova Andradina:** Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br

**Ourinhos:** Rua dos Expedicionários, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 - ourinhos@camda.com.br

**Pacaembu:** Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 - pacaembu@camda.com.br

**Paranaíba:** Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - paranai@camda.com.br

**Penápolis:** Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 - penapolis@camda.com.br

**Presidente Prudente:** Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 - prudente@camda.com.br

**Quirinópolis:** Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 - quirinopolis@camda.com.br

**Ribas do Rio Pardo:** Rua Aniceta Rodrigues de Souza, 1240 – Tel.: (67) 3238-4600 - ribas@camda.com.br

**Santa Fé do Sul:** Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 - santafe@camda.com.br

**São Joaquim da Barra:** Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimda@camda.com.br

**São José do Rio Preto:** Av. Silvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 - riopreto@camda.com.br

**Três Lagoas:** Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 - treslagoas@camda.com.br

**Tupaciguara:** Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3210-2091 - tupaciguara@camda.com.br

**Nota da redação:** Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br



## Exportações de produtos orgânicos registram novo recorde

*Alimentos distribuídos no mercado interno também são destinados à exportação*

Criado com o objetivo de ampliar a participação de produtos orgânicos brasileiros no mercado externo, o Projeto Organics Brasil terminou 2014 com uma receita recorde em exportações. O faturamento de US\$ 136 milhões foi distribuído entre 60 empresas associadas, mobilizando cadeias de alimentos, cosméticos, serviços e têxtil. A ação é organizada pelo Instituto de Promoção do Desenvolvimento (IPD) e a Agência Brasileira de Promoção de Exportações e Investimentos (Apex).

Prestes a completar 10 anos em 2015, o projeto ainda tende a crescer, conforme os organizadores. Estima-se que em todo o mundo o negócio envolvendo produtos orgânicos movimentará US\$ 64 bilhões ao ano.

Para que o Brasil consiga explorar esse potencial, a aposta é participar de feiras internacionais ligadas ao tema, bem como executar ações que promovam o apoio e a capacitação de pessoas interessadas neste mercado, avalia o coordenador executivo do projeto, Ming Liu. “A cadeia produtiva

interna vem se capacitando, com muitos investimentos e lançamentos de produtos, atendendo o mercado consumidor em busca de produtos mais saudáveis, seguros e sustentáveis”, afirma.

### Otimismo

R\$ 10 bilhões é o potencial esperado para o mercado brasileiro de orgânicos em 2020, conforme projeção dos organizadores do Projeto Organics Brasil. Atualmente o país exporta menos de 5% desse valor.



## Câmbio traz alento para o agronegócio em 2015

O ano de 2015 mal começou, mas o agronegócio brasileiro sabe que a temporada será de margens apertadas, principalmente no setor de grãos. A boa safra dos Estados Unidos, a previsão de colheita recorde no Brasil e o aumento dos estoques nacionais e mundiais indicam que as cotações das principais commodities agrícolas – soja e milho – devem seguir em queda ou, no máximo, manter os patamares atuais ao longo do ano, dependendo se haverá problemas climáticos. Segundo projeção da Expedição Safra Gazeta do Povo, o país deve atingir 202 milhões de toneladas de grãos no ciclo 2014/15.

Diante deste cenário pouco animador, os produtores brasileiros comemoram a desvalorização do real diante do dólar, mesmo que isso dificulte o controle da inflação. A moeda americana na casa dos R\$ 2,70 faz com que a cotação da saca de soja seja negociada perto dos R\$ 60 em todas as praças agrícolas do país neste início de ano.

“O câmbio será um alento [para o agronegócio]

]. Sempre que o real se desvaloriza, a remuneração é maior para o produtor. Como a cotação do dólar não sinaliza alteração, a taxa de câmbio irá continuar favorecendo o agronegócio brasileiro”, destaca Lucílio Alves, professor e pesquisador do Centro de Estudos Avançados em Economia Aplicada (Cepea) da Esalq/USP.

No Brasil, a projeção apresentada pelo Banco Central no Boletim Focus aponta para uma cotação média de R\$ 2,71 em 2015. A previsão para o câmbio no fim deste ano é de R\$ 2,80.

De acordo com a consultoria FCStone, os preços não devem retornar aos níveis dos últimos anos, pois a oferta será capaz de atender toda a demanda adicional prevista para 2015 e ainda restará uma quantidade adequada para os estoques de passagem.

### Oportunidade

Para o especialista da Cepea, os preços movidos pelo câmbio dão um ânimo extra para as vendas da safra 2014/15, que já está sendo colhida no Paraná, Mato Grosso



e Mato Grosso do Sul, além de criar novas oportunidades de negócios.

“Se os produtores cederem um pouco no preço existe a possibilidade de atrair mais compradores. Isso não significa estar perdendo”, diz Alves. “Como a Argentina, que é o nosso principal competidor, está numa situação nada boa, o Brasil aparece como uma oportunidade para negócios.”



## Questão sanitária influencia mercado leiteiro do Sul

Num ano em que Paraná, Santa Catarina e Rio Grande do Sul tentam colocar em prática a Aliança Láctea – plano de elevação conjunta da produção – os prejuízos da adulteração de leite gaúcho registrados em 2014 soam como alerta ao setor. O saldo são 41 pessoas presas, cerca de 8 mil produtores com cerca de R\$ 60 milhões a receber e queda de mais de 10% nas cotações do produto nas regiões que perderam credibilidade. Isso considerando que o leite adul-

terado era 0,5% da produção.

Os três estados produzem 34% do leite brasileiro (11,77 bilhões de litros ou R\$ 10 bilhões ao ano), conforme o IBGE. As vacas sulistas melhoraram seu desempenho na última década e rende 80% mais que a média nacional. Para cada 3 litros tirados em 2003, agora são 4,4 litros, descontado o crescimento do rebanho. O maior produtor continua sendo Minas Gerais, com cerca de 30% da produção e da arrecadação. O

Sul ganhou pontos ampliando a produção e também com o recuo de São Paulo (de 8,5% para 5,2% do volume nacional, ou 1,7 bilhão de litros de leite ao ano) e agora precisam garantir qualidade ao consumidor de outras regiões.

**Vacas do Sul** - 2,67 mil litros de leite por vaca ao ano são tirados no Sul. A média nacional é de apenas 1,49 mil litros anuais por animal. Desempenho 80% acima da média faz região ganhar mercado, mas não elimina risco sanitário.



## Exportações de couros e peles movimentaram US\$ 2,94 bilhões

O valor total de couros e peles exportados do Brasil em 2014 alcançou US\$ 2,947 bilhões. A soma superou em 17,4% as exportações registradas em 2013. A informação é da Secretaria de Comércio Exterior do Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (Mdic), com apuração da Inteligência Comercial do Centro das Indústrias de Curtumes do Brasil (Cicb).

Os números exclusivos do mês de dezembro apontam aumento de 5,8% em relação ao mesmo mês de 2013: no último mês de 2014 exportou-se US\$254 milhões. No ano anterior, este montante foi de US\$240,1 milhões.

O presidente executivo do Cicb, José Fernando Bello, avalia que o balanço das exportações de 2014 é positivo não apenas em números, mas também na série de esforços e investimentos do setor para ser mais competitivo no mercado externo. O gestor destaca que o trabalho empenhado em pautas como qualidade do couro, sustentabilidade, promoção de imagem e tecnologia foram fundamentais para os resultados de 2014, bem como para a continuidade do país como protagonista no cenário internacional.



“Foi um bom ano em termos de números, com o couro tendo o seu valor reconhecido em todo o mundo como uma matéria-prima superior. Acreditamos que os avanços atingidos em 2014 estejam ligados ao trabalho de todo o setor em fazer o couro do Brasil ter seu devido reconhecimento, com inovação, conhecimento e investimentos. Este é o resultado que pode render benefícios por anos para a indústria”, salienta Bello. Ele menciona o projeto setorial Brazilian Leather – uma iniciativa de Cicb e da Agência Brasileira de

Promoção de Exportações e Investimentos (Apex-Brasil) para incentivo às exportações de couros – como um vetor fundamental no balanço das exportações em 2014.

O ano de 2015 inicia-se com diversos desafios para o setor de couros do Brasil, que espera manter o ritmo dos resultados de 2014. Bello destaca que este é um momento importante e decisivo para que os governos tenham uma postura mais colaborativa com a indústria, o que deve trazer benefícios diretos para a economia do país.



## MS registra foco de ferrugem asiática em plantação de soja

Mato Grosso do Sul registrou o primeiro foco de ferrugem asiática em plantação de soja. O foco foi registrado em Chapadão do Sul (MS), pela pesquisadora da Fundação Chapadão, Alexandra Botelho.

Segundo a pesquisadora, responsável pelo laboratório de diagnose da Fundação Chapadão, as folhas com ferrugem foram enviadas por técnicos de uma fazenda da região de Chapadão do Sul, procedente da cultivar Anta 82, no estágio R 5 (fase enchimento de grãos), na área do foco o produtor já havia efetivado as primeiras aplicações com fungicida específico para o controle da ferrugem.

O diretor e pesquisador da Fundação, Edson Borges, vinha alertando aos produtores quanto a esta possível ocorrência, pois as condições de clima (umidade e temperatura) estavam propícias ao desenvolvimento da doença. Ele esclarece que o produtor deve proceder da seguinte forma: fazer o manejo antirresistência que compreende as ações que foram definidas pelo Consórcio Antiferrugem, que são: usar sempre misturas comerciais formadas por dois ou mais fungicidas com modo de ação distintos; não utilizar mais que duas aplicações do mesmo produto em sequência e utilizar no máximo duas apli-

cações dos produtos contendo SDHI por cultivo; os fungicidas devem ser usados preventivamente. Evitar aplicações em alta pressão de doença e de forma curativa. Incluir todos os métodos de controle de doenças, dentro do programa de manejo integrado.

O pesquisador faz referência que em outras regiões do Brasil já tem confirmações de focos desta doença, assim alerta aos produtores e consultores a ficarem atentos, pois os prejuízos provenientes do descuido do controle desta doença podem ser bastante comprometedores para o agronegócio "soja" dentro e fora da propriedade.



## Dispensa de licenciamento ambiental pode ser emitida pela internet no Paraná

O documento de dispensa de licenciamento ambiental (DLAE) passou a ser emitido pela internet no Paraná. Com a inovação a população que necessita do documento não precisa mais se deslocar a um Escritório Regional ou sede do Instituto Ambiental do Paraná (IAP). Apesar de não ser um documento obrigatório, como as licenças ambientais, a dispensa é exigida por muitas entidades de financiamento para empreendimentos de pequeno porte que não precisam de licenciamento ambiental. A inovação se torna possível com a implementação de mais um módulo do Sistema de Gestão Ambiental (SGA), pioneiro no Brasil e desenvolvido por técnicos do IAP em parceria com a Celepar.

O sistema possui filtros e questionários que indicam qual documento ambiental é necessário para cada tipo de empreendimento, se dispensa de licenciamento ambiental, autorização ambiental, licenciamento ambiental simplificado, licença prévia, de instalação ou de operação. Ao responder todos os questionamentos apontados, o próprio sistema vai gerar um protocolo de solicitação, registro de parecer, condicionantes padronizadas, de-

cisão administrativa e a emissão do documento que ficará pronto na hora e também será encaminhada para o e-mail do solicitante.

São dispensados de licenciamento ambiental no Paraná os empreendimentos de pequeno porte e classificados como pouco poluidores que atendam alguns critérios, como: possuir até 10 funcionários, não gerar efluentes líquidos industriais, não gerar resíduos sólidos classe 1 (perigosos), não gerar emissões atmosféricas, entre outros.

SGA – O Sistema de Gestão Ambiental é uma ferramenta informatizada para emissão de licenças ambientais, além de disponibilizar consultas e outras informações. A ferramenta é integrada a uma base de dados georreferenciados que serve de apoio à tomada de decisão na emissão de pareceres e laudos técnicos, assim como na decisão administrativa, além de dar suporte aos módulos de monitoramento e fiscalização.

O Sistema fornece informações que apoiam a gestão ambiental permitindo aos gestores uma visão geral através da integração com demais módulos e subsistemas existentes, como o de Índice da Qualidade do Ar e de Restauração,



que já operam desde junho de 2014.

**COMO FUNCIONA** – O sistema pode ser acessado através do link SGA na página do IAP ([www.iap.pr.gov.br](http://www.iap.pr.gov.br)). Nesta página está o tutorial para ensinar os usuários ambientais a utilizarem o sistema, além de serviço para tirar dúvidas e prestar outros esclarecimentos. O sistema também pode ser acessado diretamente pelo endereço eletrônico [www.sga.pr.gov.br](http://www.sga.pr.gov.br). O SGA só funcionará na versão atual do navegador Mozilla Firefox.





Data de fundação: 15 de fevereiro de 1990 - Endereço: Av. Zien Nassif, 1.240  
e-mail: jau@camda.com.br - telefone: (14) 3602.1050

## Filial Jaú

Dia 15 de fevereiro a unidade de Jaú completa 15 anos. Desde sua inauguração, a Camda vem atuando na região com extrema competência e apoio aos seus cooperados, levando conhecimento, produtos e tecnologia ao campo. Como principal cultura na região, se destaca a cana-de-açúcar e atualmente a unidade conta com 13 colaboradores atuando para o bem estar dos associados.

**Gerente: José Ricardo Ustulim**



Data de fundação: 27 de fevereiro de 2004 - Endereço: Av. Sílvio Neviani, 1.735  
e-mail: riopreto@camda.com.br - telefone: (17) 3201.7474

## Filial São José do Rio Preto

É com imensa satisfação e alegria que a filial de São José do Rio Preto completa no mês de fevereiro mais um ano de história; nossa trajetória vem sendo contada de maneira sólida há anos. Nosso sucesso só foi possível mediante ao respeito e confiança que os cooperados depositam na Camda.

E em forma de reconhecimento estaremos realizando durante todo mês de fevereiro promoções imperdíveis; portanto não fique fora dessa: venha comemorar conosco e realize excelentes negócios!

**Gerente: Odirley Maioli**



Data de fundação: 13 de fevereiro de 2008 - Endereço: rod. Marechal Rondon, s/n, km 634  
e-mail: siloandradina@camda.com.br - telefone: (18) 3702-6050

## Filial Silo Andradina

Em 2008 a Camda inaugurava mais uma filial em Andradina e com isso há 7 anos a filial silo Andradina vem atuando no mercado de armazenamento de grãos. Após o descarregamento do produto, o mesmo passa por um rigoroso processo de limpeza, secagem e somente depois é estocado nos silos. Com a capacidade de armazenar aproximadamente 150 mil sacas de milho, aqui os cooperados de Andradina e região podem depositar e vender sua produção de milho com segurança. Hoje a filial atua com 4 funcionários.

**Gerente: Edvaldo André Silva**



Data de fundação: 5 de fevereiro de 1997 - Endereço: Av. Capitão Olinto Mancini, 3.236  
e-mail: treslagoas@camda.com.br - telefone: (67) 3509.1800

## Filial Três Lagoas

A Camda de Três Lagoas completa 18 anos e começamos com nosso movimento alicerçado em pecuária - específico suplemento mineral e medicamentos; nos anos atuais, podemos afirmar que conseguimos dobrar nossas vendas, sendo estas em pecuária - abrangendo herbicida de pastagem. Um grande desenvolvimento em reforma e manutenção de pastagens é viável financeiramente para o produtor, tendo também um crescimento de silvicultura, onde esta cultura começou nesta filial. Temos o suporte ainda de cereais como milho, sorgo e soja em nossa região onde já se começa a busca tecnificada por estas culturas, tendo um grande resultado em produção por hectare. Assim foi construída a filial de Três Lagoas, sendo pulverizada em várias culturas e continuamos firme na pecuária - que é o grande foco da filial.

**Gerente: Luiz Gustavo Gonçalves**



# Camda promove campanha promocional em 2015

No mês de abril a Camda irá completar 50 anos e diante deste marco, a cooperativa decidiu realizar uma grandiosa campanha durante todo o ano de 2015: Cooper Festa de Prêmios.

Serão sorteados 12 utilitários (um a cada mês) aos cooperados que efetuarem compras de produtos veterinários, lubrificantes, utilidades, nutrição animal, insumos e defensivos agrícolas ou realizarem análises de solo, bromatológica e foliar no período de 5 de janeiro a 31 de dezembro de 2015.

Estes terão direitos a cupons que estão relacionados a determinados valores e critérios explícitos no regulamento da campanha.

Para participar, o cooperado interessado em concorrer aos prêmios da presente promoção, deverá realizar um cadastro prévio e único nos postos de cadastramento disponíveis nas lojas da Camda ou no hotsite da campanha promocional, através do site [www.camda.com.br](http://www.camda.com.br), informando seus dados pessoais ou cadastrais (nome ou razão social, endereço, CPF/MF, RG ou CNPJ/MF,

telefone, e-mail, cidade, Estado e CEP) e responder a pergunta da promoção "Qual Cooperativa faz 50 anos em 2015?".

Os sorteios ocorrerão todos os meses e as apurações dos contemplados serão realizadas na presença dos diretores e funcionários da Camda, com livre e gratuito acesso aos interessados em assistirem as referidas apurações.

Para mais informações acesse o regulamento disponível em nosso site e em nossas lojas. Cooper Festa de Prêmios: comemore e participe. A festa é de todos nós!

04/02/2015 - Filial de Araçatuba/SP às 17h30

04/03/2015 - Filial de Campo Grande/MS, às 17h30

04/04/2015 - Filial loja Matriz, às 11h

04/05/2015 - Filial de Presidente Prudente/SP, às 17h30

05/06/2015 - Filial de São José do Rio Preto/SP, às 17h30

04/07/2015 - Filial de Três Lagoas, às 11h;

04/08/2015 - Filial de Iturama/MG, às 17h30

04/09/2015 - Filial de Quirinópolis/GO, às 17h30

05/10/2015 - Filial de Assis/SP, às 17h30

04/11/2015 - Filial de Coromandel/MG, às 17h30

04/12/2015 - Filial de Dourados/MS, às 17h30

04/01/2016 - Filial de Lins/SP, às 17h30

SORTEIOS

**COOPER  
FESTA  
DE  
PRÊMIOS**

Maiores informações acesse:  
[www.camda.com.br](http://www.camda.com.br)



Sorteios de  
**12**  
Nova Strada  
1.4 flex  
0 km

**50** Anos  
1966 - 2015  
**camda**  
A Força do Campo

Comemore e Participe.  
A Festa é de Todos Nós!



# Tecnologia de aplicação é tema de evento

A filial Camda de Iturama realizou em parceria com a TechFétil um treinamento sobre tecnologia de aplicação de defensivos agrícolas. Participaram em torno de 70 cooperados - incluindo alguns da Asforama e Usina Coruripe. O evento foi ministrado pelo professor consultor Glauberto Moderno Costa UFG / Unesp. Na parte da manhã ocorreu a parte teórica da atividade e no período da tarde, a prática; tudo foi realizado no recinto de exposições de Iturama.



Aconteceu na filial de Junqueirópolis, com a presença de 70 pessoas, uma palestra sobre Nutrição Animal proferida pelo gerente de negócios pecuária Camda, Carlos Alberto Tolentino. Na ocasião, Cacá orientou os cooperados sobre a utilização e formulação dos produtos da linha de nutrição animal Minercamda - sal e ração.



# COOPER FESTA DE PRÊMIOS



Sorteios de  
**12**  
Nova Strada  
1.4 flex  
0 km

Comemore e Participe.  
A Festa é de Todos Nós!

Maiores Informações acesse:  
[www.camda.com.br](http://www.camda.com.br)

#### Datas e Locais do Sorteio:

04/02/2015 - Filial de Aracatuba/SP - Av. Gov. Mário Covas, nº 2.800, Vila Industrial, às 17h30.  
04/03/2015 - Filial de Campo Grande/MS - Av. Costa e Silva, nº 332, Vila Progresso, às 17h30.  
04/04/2015 - Matriz em Adamantina/SP - Rua Chapiro Matsuda, nº 25, Via Endo, às 11h00.  
04/05/2015 - Filial de Presidente Prudente/SP - Av. Brasil, nº 2.955, Vila Industrial, às 17h30.  
06/06/2015 - Filial de São J. do Rio Preto/SP - Av. Sívio Neviani, nº 1.735, Jd. Sta. Maria, às 17h30.  
04/07/2015 - Filial de Três Lagoas/MS - Av. Capitão Olinto Mancini, nº 3.236, Jardim Alvorada, às 11h00.  
04/08/2015 - Filial de Iturama/MG - Av. Prefeito Juca Pátua, nº 424, Jardim Eldorado, às 17h30.  
04/09/2015 - Filial de Quirinópolis/GO - Av. Leocádio de Souza Reis, nº 27-A, Bairro Sol Nascente, às 17h30.  
05/10/2015 - Filial de Assis/SP - Rua Floriano Peixoto, nº 201, Centro, às 17h30.  
04/11/2015 - Filial de Coromandel/MG - Av. Celestino Dayrell, nº 1.879, Sagrada Família, às 17h30.  
04/12/2015 - Filial de Dourados/MS - Av. Virginia Ferreira, nº 374, Bairro Flávio Garcia, às 17h30.  
04/01/2016 - Filial de Umuarama/SP - Rua Dom Pedro II, nº 870, Jardim Campeste, às 17h30.

**50** Anos  
1965 - 2015  
**camda**  
A Força do Campo



## *Dia de campo sobre manejo de herbicida em pastagens*

Foi realizado na fazenda experimental da Camda, através de uma parceria com a Arysta Lifescience, um dia de campo sobre manejo de pastagens com foco no uso de herbicidas. No campo houve uma dinâmica de grupos para demonstrar os resultados das aplicações aos 21 e 35 dap (dias

após aplicação) cujos resultados foram excelentes. Estiveram presentes técnicos, agrônomos e veterinários de diversas filiais da Camda além de cooperados. As apresentações foram feitas pelos consultores técnicos comerciais da Arysta Gustavo V. Oliveira e Leandro Vidotti e pelo promotor

Maurício Oliveira. “A equipe da Fazenda Experimental agradece a presença de todos os cooperados e funcionários e principalmente a equipe Arysta pela organização e sucesso do evento”, finalizou Carlos Renato Guandalini, responsável pela Fazenda Experimental CAMDA.









# Ótimas Ofertas

## • Pneus



### ATENÇÃO COOPERADOS!!!

Agora a Camda comercializa também toda linha de pneus! Visite uma de nossas filiais e confira

## • Colheitadeira modelo 1175



Ano 1986. Local de visitação: pátio filial Nova Andradina/MS; informa es fone (67) 3441-9500 – falar com Marcelo Rigolin

## • Lichia e seringueira



Mudas de lichia impor. Austrália; novas variedades s/ sementes. Produz em clima quente. Seringueira RRM 600, borbulhas, mudas e sementes. Tratar com Thales pelo fone (18) 9744.5050 / 3623.2513 - Araçatuba/SP

## • Sementes



Mucuna An  - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552/ (18) 99762.1788 – Adamantina/SP

## Animais

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte. Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre – Glicério/SP

Venda de touros - venda de touros Nelore PO. Preços e condi es especiais. Tratar com Laurindo, Ricardo ou Ana Maria Lima pelo fone (18) 3521.1578/99784.2006 - rancho Pingo de Leite – Adamantina/SP

Venda de ovinos - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 99702.0923 - cabana Santa Filomena – Cedral/SP

Venda de potros/crioulo - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/99707.0833 - Flórida Paulista/SP

Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

Venda de ovelhas - ovelhas e borregas para reprodu o. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 99751.5122 – Sant polis do Aguapeí/SP

Venda de caprinos - reprodutores da raça Boer pronto para trabalho em campo. Tratar com José Carlos Tiveron pelo fone (18) 99707.7976 / 99793.0132 – Adamantina/SP

Venda de touro - PO Gir Leiteiro - registro n  100 - nome "Capote", idade entre 7 / 8 anos (filho do Everest). Tratar com Paulo Roberto pelo fone (14) 99785.5271 - Getulina/SP

Venda de burro - porte pequeno, branco e cinza bem pintado, cruzamento de  gua Appaloosa x jumento, um dos olhos   azul, tem 4 anos, bem adestrado para lida e passeio. Tratar com Jeferson pelo fone (14) 98115.8709 – Lins/SP

## Maquinários

Venda - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 99774.2099

Venda - um caminhão Mercedes Benz - Modelo Axor 2831 - 6x4 - ano 2007; um caminhão Mercedes Benz - Modelo Axor 2831 - 6x4 - ano 2006; duas carrocerias para cana picada; duas carrocerias para cana inteira; uma julieta para cana inteira - ano 1995 – Tectran; uma julieta para cana inteira - ano 1993 – FNV; duas julietas para cana picada - ano 2001 – Megatec; um  nibus Mercedes Benz 1113 - 01 Eixo - ano 1986 - Motor OM352; uma carregadeira John Deer 6300 - ano 2000 - Implemento Santal e uma carregadeira John Deer 6415 - ano 2006 - Implemento Santal. Tratar com Pedro/Fernando pelo fone (18) 3371.3913 / 99733.8501 / 99621.8558 – Assis/SP

Venda - 2 silos para café em grão Jocar capacidade 2.500kg – composto com ventoinha e tubula es; 1 bateria de moinho motor 15CV Jocar composta por arrastadores, elevadores e chave de partida. Tratar com Alexandra ou Celso pelo fone (14) 3572.2341 / 99766.8652 / 99767.9058 – Pirajui/SP

## Serviços

Eletrosom O.P. - assistência técnica em qualquer tipo de eletrificador de cercas, reparo e bobinas das seguintes marcas: Nellore – Mastershoch, Agria, Monitor – Peon – Power – Ballerup – Zebu – Walmur – Guaxuca – Scorpion – Vaqueiro- Marcal e outros. Tratar com Orlando na Camda ou pelo fone (18) 3522.1180 - Adamantina/SP



# AGENDA



## FEVEREIRO - 2015

### Sorteio Cooper Festa de Prêmios - Camda

Local: Av. Gov. Mario Covas, nº 2.800 – Araçatuba/SP  
 Informações: (18) 3636.3350 – filial Araçatuba  
 Data: 4

### Show Rural Coopavel 2015

Local: BR - 277 KM 577 – Cascavel/PR  
 Informações: www.showrural.com.br  
 Data: de 2 a 6

### Workshop Tecnologia de Aplicação de Defensivos Agrícolas Visando a Segurança do Aplicador e dos Alimentos

Local: Anfiteatro Salim Simão – Piracicaba/SP  
 Informações: www.fealq.org.br  
 Data: 4

### Curso de Transferência de Embriões em Equinos

Local: Unidade de Ensino CPT Cursos Presenciais – Viçosa/MG  
 Informações: www.cptcursospresenciais.com.br/  
 Data: de 8 a 11

### Curso Internacional de Odontologia Equina

Local: Universidade do Cavalo – Sorocaba/SP  
 Informações: www.universidadedocavalo.com.br  
 Data: de 20 a 22

## - ANIVERSARIANTES -

### FEVEREIRO/2015

DIA	NOME	FILIAIS
1 -	HUGO HENRIQUE DE ARAUJO .....	FABRICA ANDRADINA
1 -	REINALDO DELMONTE .....	SILO ANDRADINA
2 -	CAROLINE FERNANDA SANNELLA .....	MATRIZ
3 -	CARLOS ALBERTO C TOLENTINO .....	MATRIZ
3 -	CASSIA CRISTHIANE B SILVA .....	NOVA ANDRADINA
3 -	LIVIA CRISTINA B MARTINOSO .....	LAB. DE ANALISES
3 -	SANDRA PATRICIA CARDOSO GATTO .....	DRACENA
3 -	TIAGO CAMPOS GARCIA PARRA .....	MATRIZ
4 -	CAROLINA PACHECO CABRAL .....	QUIRINOPOLIS
4 -	RENATO MOREIRA GASPARINI .....	MATRIZ
5 -	MICHELE HELOISE BOTAN .....	MATRIZ
5 -	RICARDO FABIANO BARBOSA .....	MATRIZ
7 -	JOSE ANDRE PAZETTO .....	MATRIZ
7 -	LETICIA TSUNOJI NASCIMENTO .....	SILO ANDRADINA
8 -	CLEONILDES OSAKI KIRSCHNER .....	OURINHOS
8 -	LUCIANA AP DE A NASCIMENTO .....	MATRIZ
8 -	TANIA APARECIDA S DE ABREU .....	COROMANDEL
9 -	CIRSO CLODOALDO BATISTA .....	DRACENA
10 -	DIEGO TORRES RAIA BUENO .....	SANTA FE
10 -	JORGE LUIZ SANTANA .....	LAVINIA
11 -	CARLOS EDUARDO MARQUES .....	LAVINIA
11 -	CARLOS HENRIQUE M DA C FILHO .....	MATRIZ
11 -	IGOR HENRIQUE O DA SILVA .....	RIO PRETO
11 -	WASHINGTON LUIZ DA SILVA .....	ARACATUBA
13 -	CARLOS C POLLON GONCALVES .....	FABRICA ANDRADINA
15 -	ROBERTO OLIVEIRA DOS SANTOS .....	PRESIDENTE PRUDENTE
16 -	FABIO LUCIO DA SILVA .....	LAVINIA
16 -	FRANCISCO AUGUSTO F NEGRAO .....	TRÊS LAGOAS
16 -	VAGNER ROBERTO DAMASIO .....	CAMPO GRANDE
18 -	LINIKER DOS SANTOS SILVA .....	CAMPO GRANDE
18 -	LUIS AUGUSTO SIVIERO .....	PRESIDENTE PRUDENTE
18 -	RONALDO RODRIGO PRANDINI .....	LENCOIS PAULISTA
19 -	JOAO HENRIQUE COSTA PIRES .....	SANTA FE
19 -	LUCAS VIEIRA DE MELLO .....	LAVINIA
19 -	MARIA RAQUEL DOMINGUES SANTOS .....	LAB. DE ANALISES
20 -	MILENE DOS SANTOS OLIVEIRA .....	FABRICA ANDRADINA
20 -	THIAGO SANCHES FERRARI .....	DRACENA
22 -	ARIANE HENRIQUE DE JESUS .....	BATAGUASSU
22 -	JOSELI CRISTINA RODRIGUES .....	LAVINIA
22 -	DANIEL SIQUEIRA DE GUSMAO .....	FABRICA ANDRADINA
23 -	GERALDO BOLIS BEZERRA .....	MATRIZ
23 -	JOSE RICARDO USTULIN .....	JAU
23 -	JUAREZ CAMPOS DE SOUZA .....	LONDRINA
23 -	JUCILENE CAMARGO DE ANDREA .....	PRESIDENTE PRUDENTE
23 -	LUCIANO VALIM BERTI DA COSTA .....	ASSIS
25 -	KATIA MATIAS UREL .....	LINS
27 -	HUDSON HENRIQUE CALIXTO ELLER .....	COROMANDEL
27 -	ISABEL FREDI MONTEIRO .....	MATRIZ
27 -	JOSE PERAZZOLLI .....	MATRIZ
28 -	JOSE FLAVIO NEVES P DE ARAUJO .....	MATRIZ
28 -	LUCIANA DA COSTA .....	QUIRINOPOLIS



cafe@camda.com.br



FIAT 500



FREEMONT



NOVO PALIO

**Toda linha FIAT zero km é na ALPAVEL**



**ALPAVEL ☎ 3502 - 7000**

**Preços Especiais em Toda Linha Fiat para PRODUTOR RURAL**



## 5 dicas para manter seu dinheiro blindado em 2015

*O segredo diante de um ano de desafios é criar um compromisso com as próprias finanças, ou seja, garantir que o orçamento familiar será uma prioridade respeitada e compartilhada por todos em casa. Se você ainda não criou condições de investir, sugiro que preocupe-se basicamente com cinco coisas neste ano:*

### **1. Gastar menos do que ganha**

*Em um ano de incertezas, não é bom exagerar em nada. Gastar seu dinheiro com besteiras e ultrapassar seu limite de receitas só tornará as coisas mais complicadas. O recado é claro: viva de acordo com suas possibilidades. Simples assim.*

### **2. Criar uma reserva para emergências**

*A reserva para emergências é seu passaporte para a manutenção do padrão de vida diante de uma fatalidade. Uma reserva de emergências bem feita pressupõe que você poupe e guarde o equivalente a pelo menos 10 % da renda líquida familiar.*

### **3. Evitar o cheque especial e o rotativo do cartão de crédito**

*Usar o cheque especial e/ou o rotativo do cartão de crédito significa assumir uma dívida com juros que variam de 7% a 14% ao mês (140% a 260% ao ano). Assim, encare seu saldo no banco de maneira séria e fiel, não contando com o limite do cheque especial como parte disponível para gastos – este valor deve ser encarado como um colchão para emergências que precisa ser usado em casos especiais e pago rapidamente.*

### **4. Preferir o pagamento à vista**

*Sabe aquele óbvio pensamento popular muito antigo que diz “Tem dinheiro, compra! Não tem, não compra”? É melhor que em 2015 seja assim. Negocie maiores descontos sempre que for comprar algo e faça questão de preparar-se antes, juntando dinheiro e pesquisando melhor as alternativas, lojas e preços disponíveis.*

### **5. Proteja suas receitas e busque alternativas de renda extra**

*Buscar fontes alternativas de renda também é uma decisão interessante em um ano desafiador como o de 2015. Coloque aquele talento até então mantido apenas entre amigos e familiares para funcionar, mas de modo simples e barato até testar o mercado e seu potencial.*

fonte: [www.dinheirama.com.br](http://www.dinheirama.com.br)





**Ação duplamente  
esmagadora, age até  
onde você não vê.**

# Regent® Duo

Inseticida

**Ação de Choque.**



**Efeito Residual  
por Gerações.**

**ATENÇÃO** Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e na receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por menores de idade.

CONSULTE SEMPRE UM  
ENGENHEIRO AGRÔNOMO.  
VENDA SOB RECEITUÁRIO  
AGRONÔMICO.



Aplique somente as doses recomendadas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Inclua outros métodos de controle dentro do programa do Manejo Integrado de Pragas (MIP) quando disponíveis e apropriados. Uso exclusivamente agrícola. Registro MAPA nº 12411.

**Inseticida Regent® Duo, excelente controle  
da larva ao besouro do *Sphenophorus*.**

- Duplo modo de ação.
- Efeito residual e controle superior, atuando em mais de uma geração no mesmo ano.
- Proteção do rizoma.

**150 anos**

**BASF**

We create chemistry





*Manoel Gonçalves da Cruz é cooperado desde 1981; casado com Ilda tem 3 filhos: Maria, José Roberto e Marco*

Manoel Gonçalves da Cruz nasceu em 6 de janeiro de 1929 no município de Ibiassuce, Estado da Bahia. Candido Gonçalves da Cruz e Maria Josefa de Jesus (pais de Manoel) eram lavradores e tiravam o sustento familiar do que conseguiam na roça. “Nossa família plantava

milho, feijão e mandioca. Vendíamos essa produção para tocarmos nossa vida”, recordou. Segundo Manoel, por 30 anos continuaram com esse cultivo, até que decidiram que era o momento de mudar.

E a mudança realmente ocorreu: passaram a morar na cidade de Junqueirópolis, Estado de São Paulo e desde então, Manoel permanece neste local.

“Saímos em busca de novas oportunidades. Chegou a hora de renovar, se arriscar. Era preciso”, disse.

Adquiriram uma propriedade e passaram então a lidar com o café, amendoim e feijão. “O café, na época, rendia bastante. Bons tempos dos cafezais.”

E foi esta cultura que colocou a Camda na vida de Manoel. Vários conhecidos já eram associa-

# Cooperado

dos da cooperativa e o convidaram, então, para conhecer os benefícios existentes. “Me fez muito bem ser associado. Tanto que até hoje estou presente”, comentou – isso foi em 1º de abril de 1981 (sua matrícula é de nº 3.591).

Atualmente, já aposentado, Manoel faz questão de continuar na ativa com a lida na lavoura. “Jamais conseguiria ficar sem fazer nada. Estou firme e forte enquanto Deus me permitir. O trabalho me mantém”, falou.

“Sou grato e tenho muitas vantagens em ser um cooperado Camda. Aqui tenho opções em comprar tudo que preciso, com bons preços e prazos. Sem contar no atendimento nota 10. Só tenho a agradecer”, finalizou.

*Nós do informativo Camda quem lhe agradecemos, Manoel, pelos anos de confiança!*

## Funcionário

*O colaborador Angelo Natalino Dall Antonia Rugoni completará 14 anos de serviços prestados à cooperativa*

Angelo Natalino Dall Antonia Rugoni – natural de Lucélia, Estado de São Paulo – nasceu em 25 de dezembro de 1967.

Fez seus estudos básicos e desde novo já almejava um posicionamento profissional no mercado de trabalho. “Buscava uma ocupação. Este sempre foi meu objetivo”, ponderou. Desta forma, em dezembro de 1985 teve seu primeiro emprego no banco Bradesco, em Adamantina, exercendo a função de escriturário. Após um tempo, foi galgando novos espaços internamente e finalizou sua função na agência como chefe de expediente no ano de 1999.

Nesta data, inclusive, houve uma promoção e Angelo passou a ser gerente na agência em Riolândia por onde permaneceu 2 anos.

Foi quando surgiu a possibilidade de fazer parte do quadro de colaboradores da Camda, na matriz. Após ter conhecimento de que existia uma vaga para gerenciar o setor de crédito, participou de uma entrevista e foi selecionado para o cargo. Em abril de 2001 foi contratado na função de supervisor de crédito e cadastro e nela permaneceu por 8 anos. Atualmente exerce o cargo de gerente financeiro onde inclui sob sua responsabili-

dade os setores de Contas a Receber, Crédito, Contas a Pagar e Tesouraria.

Neste ano este dedicado funcionário completará 14 anos de serviços prestados à Camda.

“Nas primeiras semanas de trabalho na Camda, o foco era conhecer o organograma da empresa e fiquei impressionado com a organização da cooperativa, tanto na parte documental quanto de controles através da informática. Minha visão para o negócio era de que a Camda estava preparada para um crescimento vertical e sustentável, para participar do agronegócio brasileiro que estava em pleno destaque mundial e sendo considerado um dos maiores produtores de soja, açúcar, etanol; a Camda felizmente participa desse mercado com eficiência, seriedade e transparência”, disse.

“A Camda é uma empresa interessante, quando ingressei para trabalhar, tinha uma visão apenas financeira do negócio, afinal foram 15 anos como bancário, e deste ponto à frente, consegui trazer meus conhecimentos para dentro da Camda, em uma perfeita integração, onde pudemos gerar aos negócios, uma base de apoio a tomada de decisão. Outro ponto forte da administração



da cooperativa é a liberdade com que os profissionais têm para se expressar e expor suas ideias, com o intuito de melhorar a empresa e seus trabalhadores”, finalizou.



*Sempre prestigiando  
nossa gente*